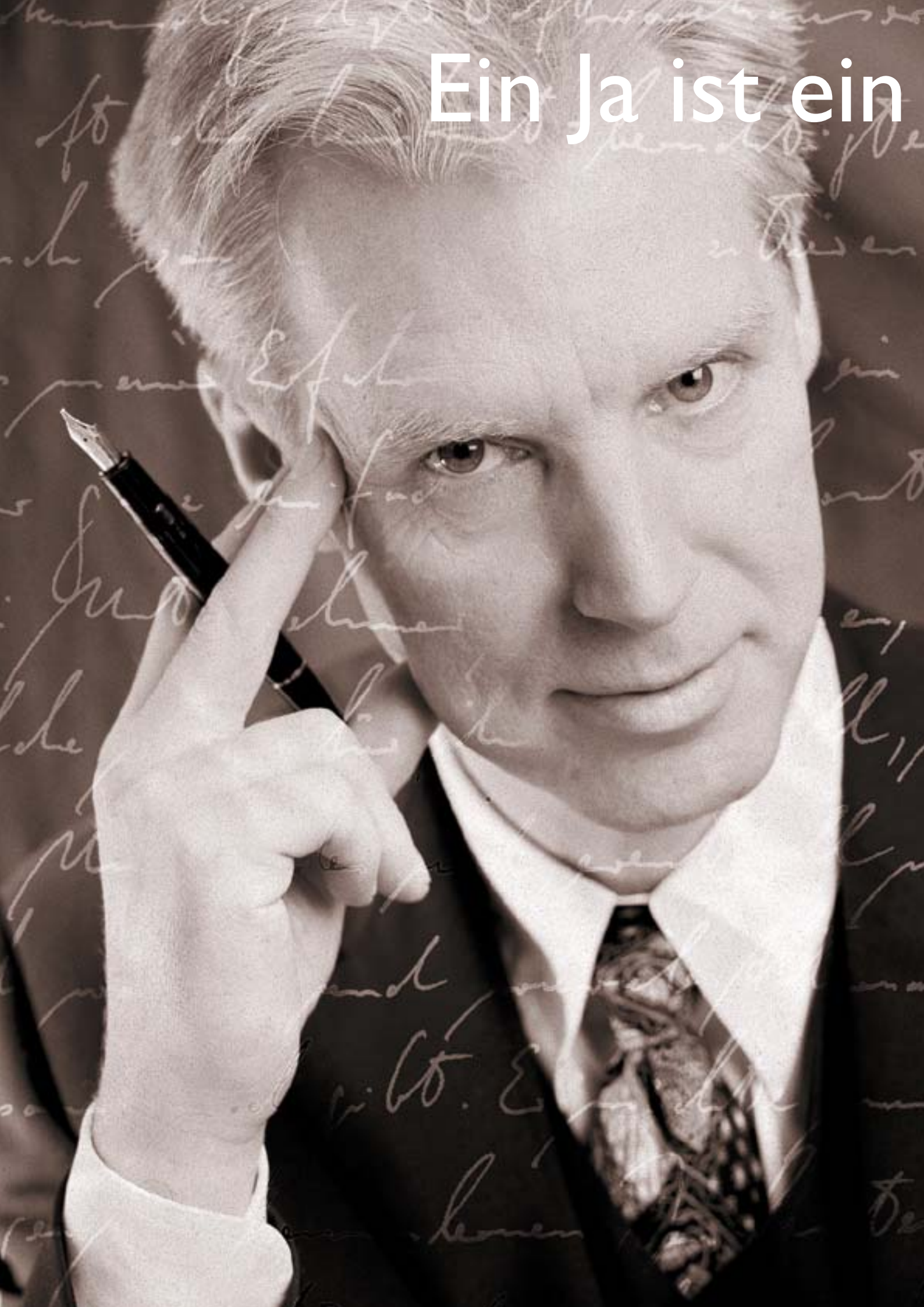




Ja oder Nein.

inter  aktiv

Ein Ja ist ein Ja.



Aus meiner Erfahrung habe ich ein paar einfache Dinge gelernt: kein Unternehmer möchte wissen, welche Wege für ihn prinzipiell, unter Umständen und eventuell möglich wären und wie viele Alternativen es sonst noch gibt. Er möchte einen einzigen Weg kennenlernen – den für ihn besten.

Diesen Weg kennen wir a priori auch nicht, aber wir finden ihn.

Dazu brauchen wir klare, realistische Vorgaben und Ziele, die Bereitschaft zu konsequentem Handeln und aktiver Partnerschaft bei der Umsetzung sowie den festen Willen, in der Folge ‚auf dem Weg‘ zu bleiben.

Wir sagen nicht zu allem Ja und Amen. Wir sagen Ihnen vorher, was geht, und wir sagen Ihnen auch, was nicht geht. Das versprechen wir Ihnen.

Walter H. Kölbl

Ein Nein ist ein Nein.

Ein ‚Nein‘ kommt niemandem leicht über die Lippen. Nur allzu leicht verfällt man dem Prinzip Hoffnung, obwohl man es eigentlich besser weiß. Dadurch werden aber meist mehr Probleme geschaffen als gelöst – ein ‚Jein‘ hilft weder Ihnen noch uns.

Wir arbeiten anders. Das macht uns vielleicht nicht auf den ersten Blick sympathisch, aber auf jeden Fall berechenbar.

Wir wissen, die Realisierung und Einführung von Softwarelösungen ist fast immer ein Kraftakt für Unternehmen – und wir reden niemandem nach dem Mund, der sich lieber etwas vormachen lassen will.

Wir versprechen nichts, was wir nicht halten können. Wenn Wünsche nicht zu realisieren sind, gibt es bei uns ein klares ‚Nein‘, auch wenn Sie es nicht hören möchten.

Johann Makszem